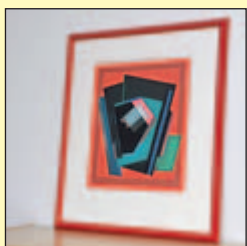




"Vilken åtgärd vidtog du i april 2014?"



Popkonst på kontoret.



Tips & Tricks med Bernt!

Nyhetsbladet i KLARTEXT Advokatsystem ges ut av SoftIT SK AB  
Ansvarig utgivare: Per-Olof Norén  
Adress:  
Starrbäcksgatan 1  
172 74 SUNDBYBERG  
Tfn: 08-705 80 10  
Fax: 08-705 80 55  
hemsida: www.softit-sk.se  
i KLARTEXT produceras av:  
Ulf Hansson Text & Bild och  
Text å Form AH AB



Stefan Christensson (till vänster) och Peter Roth på kontorets balkong med Kungstornen i bakgrunden.

## Vår bästa tid är nu!

I samband med uppdateringen till KLARTEXT8 bestämde sig Christensson & Roth Advokater AB att teckna helkundsavtal. Nu sköter SoftIT all IT-drift och byråns hemsida.

Av: Ulf Hansson

Christensson & Roth Advokater AB har sitt kontor på Malmskillnads-gatan, alldeles intill Kungstornen i Stockholm. Några kvällar innan jag ska hälsa på hos dem sändes 70-års-

minnet av fredsdagen 1945 och när jag passerar över Malmskillnadsbron och blickar ned på Kungsgatan har jag filmbilderna i färskt minne och stannar upp ett ögonblick. Det var

just på Kungsgatan SF-journalen filmade då kriget äntligen var slut och glädjeyran bröt ut. De flesta har säkert sett bilderna när kontorskonfetti i form av skrivmaskinspapper och

Välkommen att prata KLARTEXT med oss! Tfn: 08-705 80 21



## Helkund hos SoftIT

Äntligen har värmen anlänt och sommaren är på ingång. De flesta av oss ser nu fram mot en lång och välförtjänt ledighet med lata dagar på stranden, båtturer, påtande i jorden, paraplydrinks-lapande i en solstol på någon exotisk semesterö i medelhavet, eller andra avkopplande aktiviteter beroende på vilket intresse man har.

I detta nummer hälsar vi på hos advokatbyrån Christensson & Roth. Det är en Stockholmsbaserad byrå som använt KLARTEXT Advokatsystem i många år och som numera även är så kallad "helkund" hos oss. Det betyder att vi levererar programvara, det vill säga KLARTEXT Advokatsystem, samt sköter IT-drift och hemsida. Läs mer i Uffes artikel.

Vi fortsätter naturligtvis också med det mycket uppskattade inslaget Tips & Tricks. Denna gång visar Bernt en del av KLARTEXT som kanske inte alla känner till. Det gäller "Klienturval - Epost, Excel och Etiketter" där man via urval kan göra egna klientlistor för utskick med mera.

Avslutningsvis vill jag tillönska alla våra läsare en riktigt skön sommar med sol, bad och tillfälle till vila och rekreation!

Jörgen Olsson



jorgen.olsson@softit-sk.se



Stefans stora intresse är konst med tyngdpunkt på popkonst. I arbetsrummet hänger dessa verk av konstnären Peter Duke.

räknesmaskinsrullar kastas ut från kontorsfönstren.

**Advokatbyrån har uppdaterat** sitt KLARTEXT Advokatsystem till version 8 och vi slår oss ned i konferensrummet för att prata lite om uppdateringen och helkundsavtalet. Båda ägarna, Stefan Christensson och Peter Roth, har i princip använt KLARTEXT sedan begynnelsen då de arbetade på olika byråer.

- Vi har jobbat med KLARTEXT sedan 1995, säger Peter, det var den gamla DOS-versionen som gällde och den hade vi ganska länge.

**Innan man bestämde sig** för att uppdatera till KLARTEXT8 tittade man även på andra, konkurrerande system.

- När vi utvärderat det hela kostnads-mässigt och tog med allt arbete det skulle innebära för oss själva att gå över till ett helt nytt system bestämde vi oss för att fortsätta med KLARTEXT. Med ett nytt system skulle vi behöva arbeta i två parallella system under en övergångstid innan allt var klart och det kändes tungt. Bland annat med tanke på detta valde vi att fortsätta med KLARTEXT, det sitter ju dessutom i ryggmärgen sedan tjugo år, säger Stefan. När Stefan och Peter räknade på den totala kostnaden blev de konkurrerande systemen dyrare än KLARTEXT i slutändan.

**Även om arbetet med** uppdateringen blev omfattande och innebar mycket jobb kändes det helt rätt att ha KLARTEXT kvar, säger Peter.

- Ett stort plus i samband med uppdateringen var att vi fick tillfälle att åtgärda brister och rensa bort en massa gamla inaktuella ärenden som låg och skräpade i systemet.



- Det var säkert minst ett hundratal, säger Stefan, jätteskönt att få det gjort.

**Efter att ha bestämt sig** för att fortsätta med KLARTEXT passade man på att uppdatera systemet både programmässigt och hårdvarumässigt.

**Christensson & Roth** är helkund hos SoftIT vilket innebär att SoftIT sköter både hemsidan och all IT-drift i övrigt.

- Vi har inte någon speciell IT-ansvarig på byrån, förklarar Stefan, och när vi ändå gick igenom hela systemet föll det sig ganska naturligt att köpa hela servicetjänsten och låta SoftIT sköta driften.

- Vi är väldigt nöjda med lösningen och den passar oss väldigt bra, säger Peter, vi har en egen kontakt på SoftIT som vi vänder oss till vid behov.

**På frågan om vad** man använder flitigast i KLARTEXT blir det lite olika svar, men mycket kretsar kring tidredovisningen och bokföringsprogrammet.

- Fungerar inte det fungerar ingenting!

När vi räknade på den totala kostnaden blev de konkurrerande systemen dyrare i slutändan.



### Stefan privat

**Ålder:** 55

**Bor:** Villa i Bromma.

**Familj:** Hustru, tre barn och hunden "Ready".

**Favoritprogram på tv:** Gillar "trash-tv", gärna B-filmer med mycket action.

**Senast lästa bok:** "Karthago" av Joyce Carol Oates.

**Favoritmat:** Falukorv.

**Ogillar:** Brist på hänsyn, att breda ut sig på andras bekostnad.

säger Stefan, just tidredovisningen är den funktion jag själv använder mest.

- Jag använder gärna dokumenthanteringen, säger Peter, jättebra att man enkelt kan flytta e-post till dokumenthanteringen och sortera in posten direkt där den ska vara.

Stefan berättar att han gärna printar ut på papper beroende på att han har för vana att "klottra" ned kommentarer på dokumenten.

- I övrigt är jag flitig användare av att transportera tidredovisningen till Word, det är en väldigt bra funktion. Man bifogar arbetsredogörelserna med kostnadsräkningarna till domstol och klienter som då kan se vad man gjort. Numera efterfrågar domstolar och försäkringsbolag detaljerade redogörelser. Det duger inte att skicka in en kostnadsräkning med texten "Arbete: 100 000 kronor". Man kan till exempel få frågan "vilken åtgärd vidtog du i april 2014?". Då är det skönt att direkt kunna ge besked genom att uppgiften finns i KLARTEXT.

- Det handlar om transparens, inflikar Peter, allt ska vara tydligt redovisat.

**Uppdateringen till KLARTEXT8** blev lyckad och både Stefan och Peter är nöjda med resultatet.

- Det kändes som en stor lättnad när allt var klart. Visserligen var det mycket nytt med hårdvaran, nya Officepaketet och an-

nat, men mycket blev rätt med en gång, säger Peter och tillägger:

- Det kostade oss en del, men det har vi redan glömt, det var helt klart en bra investering.

**Sedan starten är KLARTEXT** ett självklart arbetsredskap på Christensson & Roth.

- Vi arbetar ju med ärenden som är väldigt omfattande och pågår under lång tid, ibland kanske flera år. Utan KLARTEXT hade det varit omöjligt att hålla ordning på allt. Det skulle inte fungera, säger Stefan.

- Ta bara en sådan sak som tidredovisningen, säger Peter, man underskattar nästan alltid den tid man lagt ned på ett ärende och tänker att "det där handlar väl om tio timmar". När man sedan kollar i KLARTEXT visar det sig att det rör sig om trettio.

**I samband med arbetet** att uppdatera till KLARTEXT8 har Stefan lärt sig mycket mer om systemet än han kunde tidigare. Peter nickar instämmande.

- Exempelvis beskriver jag mycket mer av vad jag arbetat med och tillför mer information om ärendena, säger Stefan.

**De båda advokaternas** fritidsintressen skiljer sig åt ganska markant. För Stefans del handlar det främst om inredning, konst och design. Utöver det blir det också en del träning och påtande i trädgården.

- Konst, särskilt popkonst, hamnar högst på listan, säger han, bland annat gillar jag Martin Wickström. Jag har en tavla av honom, "For Marion Crane", där han textat hela dialogen i Hitchcocks skräckfilm "Psycho" från 1960. Tystnaderna i filmen är effektivt lämnade i vitt. Man förbluffas över hur lite dialog det faktiskt är i filmen.

**Peter gillar att idrotta** och har sedan länge utövat judo tillsammans med sin tvillingbror. Peter tävlar inte längre men brottas gärna med vuxna nybörjare.

- Ju större desto bättre, säger han, nybörjarna kämpar med hela hjärtat och då finns det en nerv även för mig. Lite extra kul var det när jag rullade runt med en tvåmeters kille på etthundretrettio kilo. Han slängde mig först som en vante, men så lyckades jag få grepp på honom och brottade ned honom.

I övrigt är det musik som gäller och Peter är



Ett av Peters intressen är judobrottning som han själv utövar.



### Peter privat

**Ålder:** 55

**Bor:** Villa i Enskede.

**Familj:** Hustru och fem barn.

**Favoritprogram på tv:** Cykeltävlingar, i synnerhet Giro d'Italia. Snooker är också kul.

**Senast lästa bok:** "The narrow road to the deep north" av Richard Flanagan.

**Favoritmat:** Grillad blomkål med rökt skinka.

**Ogillar:** Skenhelighet.

bland annat "ofrivillig körsångare" i Brännkyrka motettkör. Årets höjdpunkt är julshopen där han spelar Josef.

**Avslutningsvis ber jag** Stefan och Peter sammanfatta det bästa med att vara helkund hos SoftIT. De tittar på varandra och Peter, som gärna brister ut i sång, säger:

- Det bästa... ja, den frågan kan jag svara på genom att citera Jan Malmsjö när han sjunger "Vår bästa tid är nu!".

- Vi slår gärna ett slag för att vara helkund hos SoftIT!

### Byråfakta

Christensson & Roth Advokater AB startade 2001. Fyra advokater, en biträdande jurist, tre paralegals samt två administratörer arbetar för närvarande på byrån.

Inriktningen är affärsjuridik med fokus på bland annat bolagsrätt, tvistlösning, obeståndsrätt och immaterialrätt.

Förutom svensk och internationell affärsjuridik är advokaterna verksamma som konkursförvaltare, rekonstruktörer och likvidatorer. Byrån håller även kundanpassade utbildningar inom de olika specialområdena.

Cairnterriern Ready, 11 år, är alltid redo och har koll på vad som händer på kontoret.





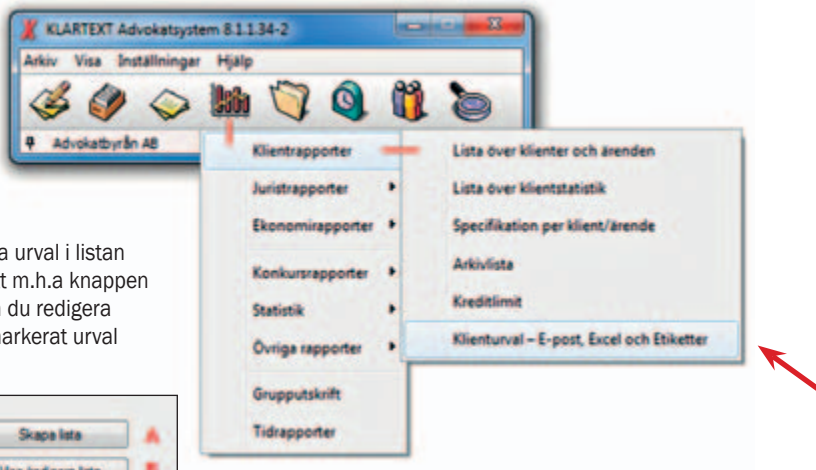
## Tips & Tricks med Bernt!

# Klienturval – epost, Excelblad och etiketter

### Ett sätt att använda klienturval

Du når funktionen genom att välja Rapporter, följt av Klientrapporter och därefter Klienturval – epost, Excel och etiketter.

Efter att du startat Klienturval hittar du befintliga urval i listan till vänster. (Har du inget urval i kan du skapa ett m.h.a knappen vid A.) Efter att du markerat ett urval i listan kan du redigera innehållet manuellt (knapp B) eller uppdatera markerat urval (knapp C).



När du är nöjd med ditt urval, och markerat det i listan, kan du använda det för olika ändamål. Du kan exempelvis göra ett e-postutskick till e-postadresserna i listan (knapp 3), ta ut etiketter i Word (knapp 1) eller exportera innehållet till ett Excelblad (knapp 2).

Excelbladet lämpar sig inte minst för att granska klientuppgifter och se att de är inskrivna i klientregistret på ett homogent sätt.

	A	B	C	D	E	F	G	H	I
1	Klientnr	Klientnamn_Sok	Klientnamn_Fakt	Attention	E-post	Adress1	Adress2	Adress3	Adress4
2	10028	Anderssons Plåt	Anderssons Plåt i Gunnar Ande	gunnar@an.Plåtslagargatan 11	333 44 Staden	Plåtveckigå			
3	10000	Båtbyggarna	Båtbyggarna AB	Bo Baldersso	info@batby.Hamngatan 1	123 45 Stockholm			

Väljer du 3 för att skapa e-post visas ett redigeringsfönster först så att du kan granska uppgifter innan du väljer att skapa e-postmeddelandet.

Som du ser kan du se vilka e-postadresser som är aktuella i utskicket, men även vilka klienter som saknar eller har felaktiga e-postadresser. Du får alltså underlag för att komplettera uppgifter i KLARTEXT klientregister. Efter kompletteringen kan du starta e-postrutinen igen och gå vidare och skapa e-postmeddelandet. E-postmeddelandet i Outlook och det är du själv som skickar iväg det efter att slutgiltigt granskat det.